

WALTER ERNESTO HOLMAN GONZÁLEZ

RUT: 11.516.030-3

Antupirén 8951, Peñalolén-Santiago, Chile

+56 9 8915 7796 ehging@gmail.com

RESUMEN PROFESIONAL

Ingeniero Civil Industrial con más de 25 años de experiencia dedicada a áreas de Proyectos en Minería; liderando área comercial en Ventas de Maquinarias y Equipos para minería, construcción y e industria forestal; responsable de la Gestión de Activos, Contratos de Servicio, Logística, Gestión de Mantenimiento; con experiencia desarrollada en diversas actividades industriales que abarcan empresas mineras, logísticas, dealers de maquinarias para minería, construcción, industria forestal y manejo de materia prima; consultoría en Gestión de Mantenimiento. Se destaca por su perfil altamente responsable y comprometido, con alta capacidad de planificación y gestión.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Ingeniero Civil Industrial; Universidad Técnica Federico Santa María

MBA Gestión Empresarial; Universidad Técnica Federico Santa María

EXPERIENCIA LABORAL

Be-Market /SK Rental

Jefe Compras y Consignaciones

Jul 2025 – Abr 2026

Responsable del desarrollo y ejecución de estrategia de compras para suministrar stock de maquinarias, camiones y equipos e impulsar el crecimiento sostenido de las ventas uno de los más importantes marketplaces, asegurando el posicionamiento competitivo y sólido de la empresa en el mercado. Lidera y coordina al equipo de compras, enfocándose en la prospección de nuevos negocios, la satisfacción del cliente y el fortalecimiento de relaciones con clientes clave.

Leggochile SpA.

Consultor Técnico-Comercial

Oct 2024 – Jun 2025

Asesoría y apoyo en gestión comercial y de supply chain para mejorar indicadores de venta, tiempos de entrega y satisfacción al cliente. Revisión de políticas comerciales con proveedores, ampliar cartera de clientes. Prospección de mercado con el objetivo de incorporar nuevas líneas de negocio (productos y servicios). Gestión de arriendo de maquinaria y equipos para clientes en minería, construcción, forestal e industria de celulosa.

Canal 13.

Sub Gerente Infraestructura y Servicios

Sep 2023 – Ago 2024

Lidera el Área de Servicios Generales de la Compañía, dentro los cuales está la infraestructura, operación, proyectos y la gestión de empresas de servicios externos. Dirige además la administración, operación y mantenimiento de la infraestructura de la Empresa para asegurar su funcionamiento de manera eficiente y segura.

Dentro de las principales funciones se encuentran:

- Define, dirige y coordina todas las acciones relacionadas con actividades de mantención de infraestructura crítica y gestión de costos de operación.
- Define, dirige y coordina todas las acciones relacionadas con la seguridad de la Empresa, supervisando las actividades y nivel de servicios de empresa de seguridad, infraestructura crítica y zonas de riesgo.
- Supervisa los servicios prestados por empresas externas en materias de mantención de sistema (clima de confort, clima técnico para salas de servidores, sistemas de ascensores, sistemas de agua potable y aguas negras, integridad de edificaciones, jardines, etc.)
- Define, implementa y controla los procedimientos a cargo, y la gestión de compra de bienes y servicios.

-Planifica, coordina y supervisa la realización de los diferentes proyectos asociados al Área en materia de infraestructura y sistemas; define, diseña y gestiona proyectos de mejora continua.

Leggochile SpA.

Gerente Proyecto y Operaciones

Sep 2020 – Sep 2023

Responsable de definición y diseño de Plan de Negocio de la Empresa. A cargo de gestión comercial y logística en la venta de maquinaria, repuestos, equipos especializados en aseo tecnificado para plantas mineras y de celulosa. Responsable de la definición de política de precios y negociación con proveedores. Lidera en conjunto con Gerencia General estrategia de negocios, participa en actividades comerciales para conocer de parte de clientes los requerimientos técnicos de productos y equipamientos solicitados en licitaciones. Gestionando los procesos de supply chain, controlando abastecimiento desde proveedores, stock de productos, nivel de rotación y coordinar procesos operacionales para cumplir en calidad y plazos. Planifica los presupuestos y planes de venta. Establece indicadores y monitorea continuamente las ventas, así como el servicio de post venta y el desarrollo del negocio.

Pesco S.A.

Subgerente Comercial

Ago 2019 – Jul 2020, Santiago

Subgerente Comercial a cargo de división medioambiente para ventas de equipos especiales y maquinaria para servicios en minería y construcción: camiones multipropósito, camiones para gestión de emergencias, equipos para gestión de residuos, maquinaria, equipos de levante. Teniendo responsabilidad en la cobertura comercial a nivel nacional, liderando equipo de ventas y gestión de licitaciones. Responsable de establecer estrategias comerciales, generar budget anual y gestión de cumplimiento de ventas.

Define, en coordinación con departamento técnico, las configuraciones mecánicas y estructurales que permitan cumplir con las especificaciones y los desempeños exigidos por bases de técnicas de licitación.

Gestiona la compra de equipos y componentes para la posterior integración técnica de la configuración de equipo móvil propuesta a clientes en base a requerimientos de desempeño y especificaciones técnicas. Diseña estrategia técnica-comercial para optimizar costos de fabricación y adquisiciones, y análisis de productos de la competencia con el objetivo adjudicar licitaciones.

Resiter S.A.

Subgerente Gestión y Activos

Jul 2016 – Feb 2019, Santiago

Responsable del control y gestión operacional de los activos de la Compañía, considerando las 4 empresas del Grupo Resiter en Chile. Administrando los activos operacionales los cuales comprenden una flota de más de 700 equipos móviles, maquinaria pesada, equipo de manejo de materiales y bodegaje, y un conjunto de equipos operacionales e infraestructura que representan el principal patrimonio del grupo Resiter. Responsable de la gestión de mantenimiento de los activos móviles, controlando KPI's de mantenibilidad, además de KPI's de gestión operacional.

Gestiona y coordina la logística para los activos (maquinaria, camiones y equipos) asignados a los 94 contratos en faenas mineras; forestales y celulosa a nivel nacional, estableciendo parámetros de control con los cuales establecer rendimiento de cada activo sobre su inversión.

Responsable de soporte logístico para puesta en marcha de contratos de servicio en faenas a lo largo del país.

Encargado de la gestión de pólizas de seguros generales, comprendiendo material Property, RC, AP (2200 beneficiarios) y Vida.

BHP Billiton-Minera Escondida Ltda.

Ingeniero Senior de Proyectos

Jul 2008 – Feb 2016, Antofagasta

Responsable de liderar Proyectos CAPEX con el objetivo de lograr la aprobación de montos de inversión en el proceso de presupuesto anual por parte de la VP de Finanzas y Comité de Inversiones. Elaborar propuestas técnicas/económica para proyectos de mejoramiento y proyectos CAPEX / OPEX.-

- Responsable de comisionamiento de correa transportadora dentro del Proyecto OGP1, planta de tratamiento que genera 152.000 toneladas adicionales de mineral por día (tpd). El proyecto demandó una inversión de US\$4.200 millones.
- Lidera y desarrolla Proyecto de adquisición de palas P&H 4100 XPB, además de set de componentes mayores, con el objetivo de asegurar continuidad de plan de desarrollo mina. Proyecto involucró Inversión de US\$64 millones.
- Lidera y desarrolla Proyecto overhaul 2 Palas Eléctricas (vs compra de equipo nuevo) permitiendo ahorro US\$12MM.
- Lidera proceso de renovación de Subestaciones Eléctricas. Genera Análisis Técnico Económico en base a pronóstico de demanda energía de equipos extracción mina, consiguiendo ahorro de US\$9MM en proceso de compra.
- Lidera y desarrolla Proyecto para establecer dotación de personal mantención en Superintendencia de Perforadoras, lo que permitió el aumento de indicador de disponibilidad de flota.
- Lidera y desarrolla Proyecto para lograr aprobación de compras de Perforadoras lo que permitió asegurar plan de desarrollo minero de FY15.
- Desarrolla Casos de Negocios para lograr contratos de servicios de equipos de apoyo a flota de camiones, permitiendo aumentar indicadores de disponibilidad de flota.
- Lidera y desarrolla Proyecto para aprobar inversión de Sistema Supresor de Polvo CH-3. Inversión de US\$3,6 millones
- Administra Proyecto Ingeniería implementación Supresor Polvo en CH-3, lo que permitió cumplir con exigencias de la SMA y Sernageomin.
- Lidera y desarrolla Proyecto para aprobar inversión de Sistema Encapsulados en Chute Descarga CH-5.
- Administra Proyecto Ingeniería implementación Sistema Encapsulado en CH-5.

SKC Maquinarias

Ingeniero de Producto y Desarrollo (Product Manager)

May 2006 – Jun 2008, Santiago

Ingeniero de Producto / Ingeniero de Desarrollo. Reportando al Gerente de General y liderando proceso estratégico de conocimientos técnicos de los equipos bajo representación y extrapolando tal información hacia definiciones de los requerimientos de los clientes. Realizando evaluaciones técnicas económicas para respaldar a la fuerza de venta en el objetivo de presentar las ventajas de nuestros equipos por sobre la competencia. Lidera reuniones comerciales y presentaciones para demostrar el desempeño de equipos a gerentes de empresas clientes y facilitar evaluaciones de tamaños de flota y tipos de equipos a clientes mayores (minerías medianas y empresas constructoras). Proporciona respaldo técnico y capacitación a fuerza de venta de toda la red de sucursales, realiza visitas y prepara cursos de capacitación en sucursales a fuerza de ventas.

Manteniendo permanente comunicación con fábricas (Brasil, Suecia, Corea) para definir diseños y configuraciones específicas de equipos de acuerdo a levantamiento de los requerimientos de cliente o características de sus operaciones. Asistiendo a cursos en fábrica para conocimiento de nuevos equipos o modelos.

Estableciendo contacto con proveedores locales o extranjeros para poder cubrir demanda de componentes o insumos.

- Lidera proceso que culmina en la venta de flota de camiones articulados a minera Punta del Cobre. Diseña y desarrolla solución técnica que minimiza riesgo de incendios al interior mina al aislar fuente de calor en camión lo cual permite el éxito de la gestión comercial. Significó un contrato de compra de nueva flota camiones extracción (US\$400.000 c/u en 2007) y correspondientes contratos de servicios.

-Lidera gestión técnica comercial para venta de maquinarias a Minera Florida. Mediante el desarrollo de simulación de operación de equipos se demostró que, con modelo de camión de bajo perfil, modelo solicitado directamente a fábrica luego de análisis de operación in situ de la faena minera, se podía alcanzar aumento de producción de la mina con menor número de camiones (y consiguiente menor número de operarios). Se logró la venta de nuevos modelos y adicionalmente cargadores frontales, lo que significó una venta de US\$950.000

IMA Industrial**Ingeniero Líder de Proyectos****Sept 2004 – Mar 2006, Santiago**

Lidera equipo de proyecto para implementar concepto de Ingeniería de Mantenimiento en Área de Hidrometalurgia Sur (Codelco Norte), logrando establecer estructura de operación y gestión que permitió alcanzar meta de 85% de disponibilidad de planta.

Lidera equipo de trabajo para establecer estructura de operación y gestión (planes de mantenimiento, implementación módulo PM se SAP R3) en central termoeléctrica Nehuenco y posterior contrato de mantenimiento a cargo de IMA Industrial.

PGrundy & Asociados S.A. (PGA)**Consultor, Coordinador de Proyectos****2002 – 2004, Santiago**

Consultor en Proyectos desarrollados en divisiones Codelco Teniente y Codelco Chuquicamata enmarcados en iniciativas de mejoras a la gestión de las superintendencias de mantenimiento con objetivo de lograr metas de ahorros comprometidos en casos bases y mejoras en los desempeños de plantas. Especialista en Proyecto Mejora Procesos Gestión (reingeniería de procesos y desarrollo de organización de mantenimiento) en Centro Logístico de una de las principales empresas distribuidoras del país. Implementación de software experto MP2 para la Gestión del Mantenimiento y metodología RCM (Reliability Centred Maintenance).

Codelco Andina**Consultor Independiente****2001, Los Andes**

Integrante de equipo implantador de Sistema Integrado de Gestión (SIG) en CODELCO DIVISIÓN ANDINA, proyecto enmarcado en el Plan Estratégico de la División que permitió la actualización de la certificación ISO 9001 y la certificación en estándares ISO 14001 y OHSAS 18001 en sus procesos productivos.

Socofar S.A.**Ingeniero Logístico****1999 – 2001, Santiago**

Ingeniero logístico a cargo de operación de Centro de Distribución Socofar. Responsable de planificar y liderar migración de operación logística desde Centro Distribución Valparaíso hacia nuevo Centro de Distribución en Santiago.

Participa en el desarrollo de Proyecto de Centro de Distribución Vicuña Mackenna, proyecto que se enmarcó en el Plan Estratégico de la Empresa, integrando avanzada tecnología para lograr la automatización de las operaciones en el almacenamiento, manejo, control y distribución de productos

Forma parte del equipo de proyecto para la implementación de software experto para la gestión de operaciones en almacenes, software encargado de controlar operaciones que permiten controlar el flujo de productos desde su ingreso, almacenamiento y despacho.

Establece de capacidad de planta: Determinación y equilibrio de carga de trabajo en equipos automáticos; distribución de productos y asignación de zonas de acuerdo a clasificación ABC.

Realiza el análisis de layout y de estandarización de procedimientos para lograr mejoras en los tiempos de operación y disminución de fallas en proceso de despacho de productos.

Dirección General de Asistencia Técnica (DGAT)

Coordinador de Proyecto

1998 – 1999, Valparaíso

Integrante del Equipo Coordinador Proyectos. Programas desarrollados por la Universidad Técnica Federico Santa María a través de su Dirección General de Asistencia Técnica (DGAT).

INFORMACIÓN ADICIONAL

Curso Ingeniería Ventas (Volvo CE, Curitiba-Brasil)	2007
Curso Green Belt (BHP Billiton, Antofagasta)	2011
Curso Mantenimiento Centrado Confiabilidad, RCM (Ellmann, Sueiro & Asoc, Santiago)	2006