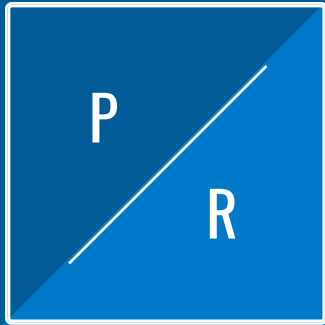




PEDRO RAMIREZ CARVAJAL

Persona versátil y capaz de simultanear varias tareas. Con amplia experiencia en entornos laborales en los que se valora el compromiso y la capacidad de trabajar en equipo. Me caracterizo por mi dinamismo, proactividad y entusiasmo. Poseo buenos conocimientos digitales. Busco desarrollarme profesionalmente.

CONTACTO



Lima 360 Dep.148



989011993



pedroramirezparc@hotmail.com



Chileno

APTITUDES

- Excelentes habilidades de comunicación
- Proactividad
- Negociación efectiva
- Desarrollo comercial
- Gestión de cuentas de clientes
- Estrategias de desarrollo comercial
- Enfoque en resultados
- Manejo de herramientas informáticas
- Compromiso
- Trabajo por objetivos
- Comunicación fluida
- Actitud resolutive

DIPLOMAS

Operador de equipos planta minera
curso realizado con 456 horas
cronológicas desde el 25 de abril
de 2011 hasta el 29 de noviembre
de 2011, en el centro de

FORMACIÓN

Universidad Arturo Prat, Antofagasta | 03/2016 - 05/2018

TNS en Administración de Empresas MKT y Gestión Co

Centro de Entrenamiento Industrial y Minero CEIM, Antofagasta |
04/2011 - 11/2011

Operador de Equipos Planta Minera:
Operación Minera

HISTORIAL LABORAL

Duracell - Representante Zonal

Antofagasta, Antofagasta | 05/2026 - 08/2026

A cargo de la recuperación de clientes de la zona en un proyecto de 3 meses, la cual termino el 12 de agosto del 2026.

Viña Sta Rita - Jefe de ventas

II REGION, ANTOFAGASTA | 09/2023 - 01/2026

- Dirección de equipo de ventas para alcanzar objetivos y mejorar resultados comerciales
- Generación de indicadores y reviso reportes para optimizar estrategias de venta.
- Estimulación al equipo para cumplir metas y potenciar su desempeño
- Supervisión del personal y detección de necesidades de formación para mejorar habilidades

Viña Sta Rita - Desarrollador de Negocios

Antofagasta, Antofagasta | 03/2018 - 08/2023

- Gestión de cartera de clientes estratégicos para aumentar ventas en canales mayoristas
- Creación presentaciones y material promocional para captar nuevos clientes.
- Coordinación equipos para lanzar productos y servicios exitosamente.
- Formación y capacitación de nuevos talentos en el área de desarrollo de negocios.
- Supervisión de la correcta implementación de estrategias de venta y marketing.

Viña Sta Rita - Vendedor de Supermercados

entrenamiento industrial y minero
CEIM.

- Operador de planta - Operador de planta hidrometalúrgica
- Operador de planta concentradora
- Ayudante de operador de planta
- Vehículo propio.
- Permiso de conducir A1,A2,C y D

Antofagasta, Antofagasta | 11/2005 - 02/2018

- Gestión comercial y financiera enfocada a la atención del cliente.
- Capacitación continua a nuevos talentos para mejorar la experiencia de venta.

Viña Sta Rita - Vendedor

Calama, Calama | 11/1996 - 10/2005

- Gestión comercial y financiera enfocada a la atención del cliente.
- Implementación de políticas proactivas con el objetivo de incrementar ventas.